

# gb MAGAZINE

a publication by GRUPPO BONOMI

# 1928–2018

# 90

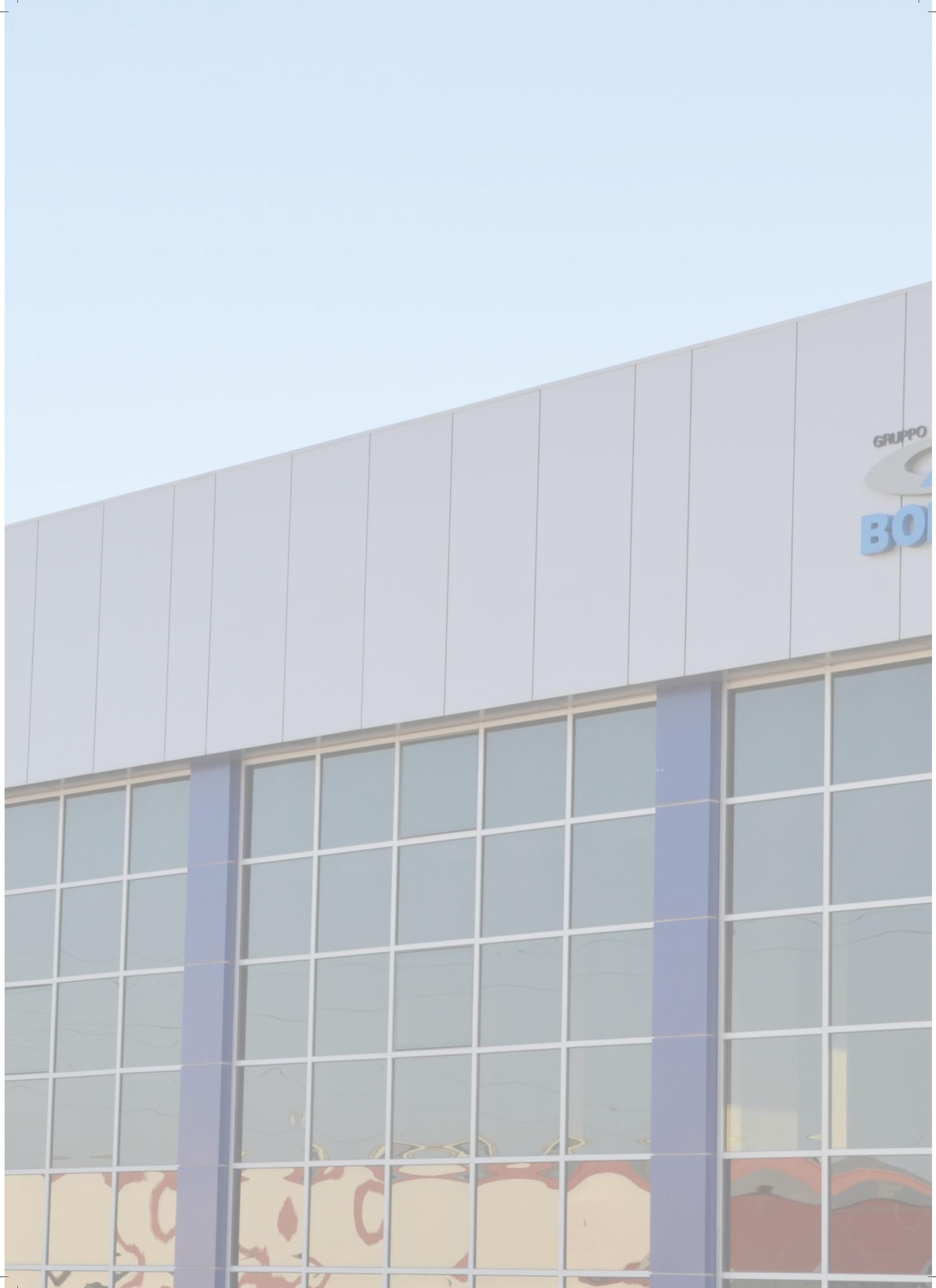
anni / years

GRUPPO

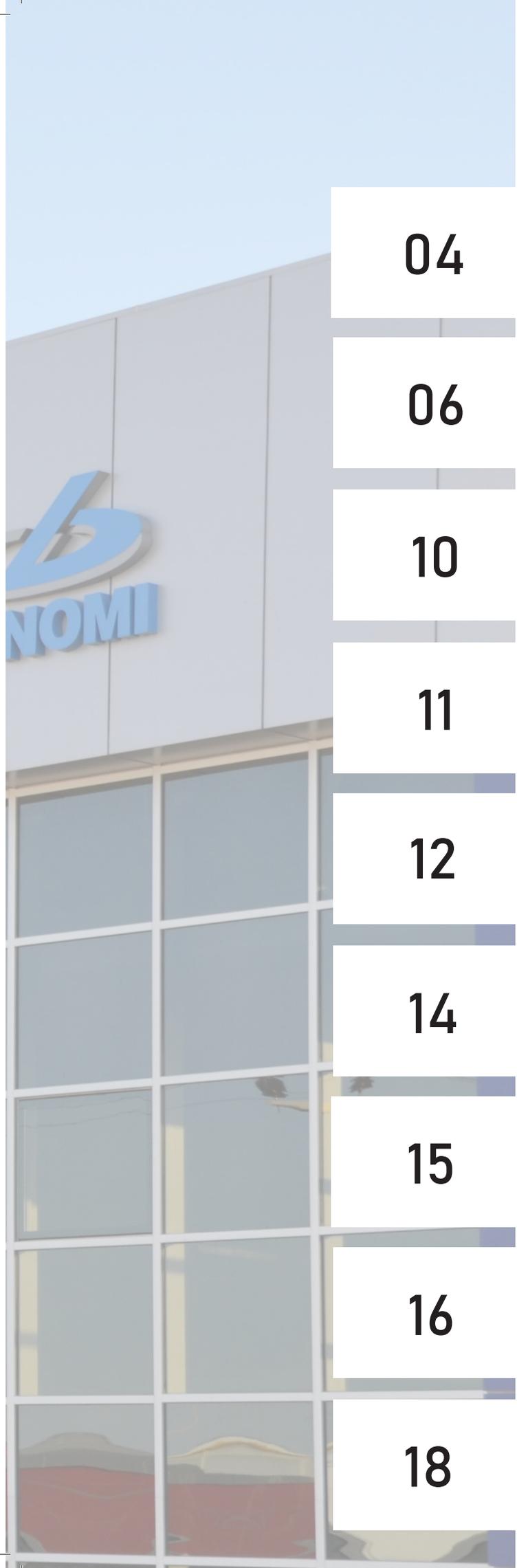


**BONOMI**

[www.gruppo-bonomi.com](http://www.gruppo-bonomi.com)



GRUPPO  
BO

The logo for gbINDEX, with 'gb' in a bold blue font and 'INDEX' in a grey font.A vertical table of contents on the left side of the page. It features a background image of a modern building with a large glass facade and a blue 'b' logo with 'NOMI' written below it. The table consists of a column of page numbers (04, 06, 10, 11, 12, 14, 15, 16, 18) and a column of corresponding page titles. Each row is separated by a horizontal grey bar.

**04**

**editorial**

**06**

**time line**

**10**

**2018 results**

**11**

**job anniversaries**

**12**

**2018 case studies**

**14**

**let's get to know:  
EB Rebosio Turkey**

**15**

**brazilian snaps**

**16**

**interview with**

**18**

**community commitments**

**C**ome chiudere l'anno migliore di sempre? Ci siamo posti questa domanda, quando nel secondo semestre abbiamo capito che il 2018 sarebbe stato da record, sia in termini di fatturato sia come risultato complessivo.

Questo editoriale racconta di un percorso iniziato tempo fa, che si traduce oggi in una crescita tangibile e concreta. I nostri sforzi si sono concentrati su un generale miglioramento produttivo e, ancor più, su un'implementazione del nostro servizio tecnico: non siamo più solo industriali, ma oggi possiamo gridare al mondo che Gruppo Bonomi è in grado di supportare il cliente in termini ingegneristici a più livelli.

Il 2018 è stato altresì un anno di investimenti importanti, dedicati al miglioramento degli impianti, ad assunzioni di nuove figure professionali, alla formazione del personale e alla crescita del nostro reparto di ricerca e sviluppo, che ha consolidato un know-how lungo 90 anni.

In un mercato globale in lenta ripresa, ogni area produttiva del Gruppo ha confermato (rafforzandole) alcune significative collaborazioni e, allo stesso tempo, ha saputo cavalcare l'onda dei mercati più in fermento: in questo senso, tra le soddisfazioni maggiori del 2018 vogliamo ricordare il contratto concluso con il cliente egiziano Elswedy Electric T&D, che si è tradotto in un importante ordine di isolatori. Allo stesso modo, mercati storici (il ferroviario nel Regno Unito e in Italia, per citarne alcuni) hanno fatto numeri che, fino a qualche anno fa, erano per noi difficilmente immaginabili.

Altrettante soddisfazioni arrivano anche dalle nostre sedi all'estero, dove caparbietà e voglia di fare sono state la ricetta vincente per sopravvivere a situazioni critiche (l'instabilità economica in Turchia e il cambio di governo in Brasile). Abbiamo dimostrato solidità e i clienti lo hanno apprezzato.

Riassumere in qualche riga un anno che meriterebbe invece un capitolo a sé non è facile, anche perché nel 2018 raggiungiamo un traguardo importante: il 90esimo anniversario di attività.

Tutti e tre, fin da ragazzini, abbiamo respirato l'aria della fabbrica e, appena finita la scuola, ci siamo buttati a capofitto nell'attività di famiglia. C'è ancora molto dell'azienda di quegli anni in quello che è oggi Gruppo Bonomi: non certo in termini di macchine e materiali, quanto più nei valori che ci hanno accompagnato nel tempo. Crediamo vivamente che il patrimonio umano sia stato e continuerà ad essere la nostra vera ricchezza: persone che, lungo il percorso, hanno interpretato al meglio la nostra voglia di fare e l'hanno fatta propria, diventando parte attiva e integrante di questa realtà.

Da azienda a conduzione familiare, siamo oggi un Gruppo con quasi 600 dipendenti, suddivisi in più aree applicative e in stabilimenti sparsi per il mondo. Ma accomunati tutti da un unico obiettivo: la crescita personale e globale, sempre nel rispetto dei nostri valori fondanti, che vedono nella passione e nella valorizzazione della diversità di ogni persona la massima espressione.

Con questo primo magazine vorremmo chiudere il 2018, ringraziando tutti i collaboratori (dipendenti, clienti, ma anche fornitori) per il supporto dato e inaugurare il 2019 (che si preannuncia un anno pieno di novità) nel migliore degli auspici. Tra le considera-

zioni che vanno fatte c'è quella relativa alla strategia che, come Direzione, abbiamo deciso di intraprendere: non ragioneremo più per unità produttive, ma per settore di applicazione (Railway/Energy/Electromechanical/Custom), in modo da offrire al cliente un servizio produttivo e ingegneristico completo e per affermare con forza che siamo un Gruppo.

Ci auguriamo inoltre che il 2019 possa consolidare i risultati ottenuti quest'anno, andando a strutturare fortemente quei mercati che, negli ultimi mesi e dopo anni di sforzi per conquistarli, sono partiti con delle collaborazioni molto interessanti (Australia e Olanda, per citarne alcuni).

Nel 2019 omaggeremo questi successi e sigleremo i nostri 90 anni con iniziative aziendali volte al consolidamento del Gruppo, per sentirci ancora di più una realtà unica: dipendenti e clienti saranno invitati a far parte di un percorso che vuole essere anche umano, oltre che industriale. La nostra è da sempre una vocazione che fonda le proprie radici nel sociale e a sostegno del territorio.

Come chiudere quindi questo anno magnifico? Per tornare alla domanda iniziale, vorremmo salutare il 2018 con l'augurio di un 2019 altrettanto proficuo. Stiamo lavorando per lasciare un solido patrimonio produttivo e tecnico ai collaboratori del futuro, con lo scopo che, indipendentemente dalla nostra presenza, l'azienda possa continuare a perseguire i nostri passi nel rispetto di quei valori che consideriamo imprescindibili.

Tutto questo è possibile oggi anche grazie all'eredità professionale e umana di un amico e imprenditore visionario: Sergio Reboasio. Con lui e con l'azienda che ha costruito siamo riusciti in un certo senso a chiudere il cerchio. Anche a te, lassù, sono dedicati i risultati ottenuti quest'anno.

E infine vorremmo chiudere il 2018 ringraziando ognuno di voi per la tenacia dimostrata: tutti, in tutti i reparti di tutte le aziende del Gruppo, hanno contribuito a mettere un tassello nel successo raggiunto oggi.

Grazie anche ai clienti, che, ogni anno di più, ci dimostrano fiducia e ci danno la possibilità di crescere professionalmente.

**H**ow to close the best year ever? We asked ourselves this question when in the second half we realized that 2018 would be a record one both in terms of turnover and as a whole result.

This editorial tells of a journey that begun some years ago and has become today tangible and concrete. Our efforts have focused on a general improvement in production and, even more, on an implementation of our technical service: we are no longer just industrialists, but today we can cry out to the world that Gruppo Bonomi is able to support the customer in engineering on multiple levels.

2018 was also a year of major investments to improve the fleet of machinery, recruit new professionals, train our staff and growing our R&D department, that has consolidated 90 years of know-how.

In a global market that is slowly recovering, each production area of the Group has confirmed (by reinforcing them) some significant collaborations and has been also able to ride the wave of the markets that are most in abuzz: in this sense, among the greatest satisfactions of 2018 we would like to remember the contract with the Egyptian client Elswedy Electric T&D that ordered a great number of insulators. In the same way, historical markets (the railway in the UK and in Italy, just to name a few) have made numbers that were hardly imaginable a few years ago.

Equally satisfying results come from our offices abroad, where stubbornness and desire to do have been the winning recipe for surviving critical situations (economic instability in Turkey and the change of government in Brazil). We have shown solidity and customers have appreciated it.

Summarizing in a few lines a year that deserves a whole own chapter is not that easy, also because in 2018 we reach an important milestone: the 90th anniversary.

Since we were kids all the three of us have been breathing the air of the factory and we threw ourselves headlong into family activity as soon as we finished school. There is still a lot of the company of those years in what Gruppo Bonomi has become today: certainly not in terms of machines and materials, but more in the values that have accompanied us over the time. We strongly believe that the human heritage has been and will continue to be our true richness: people who, along the way, have interpreted our desire to do, becoming an active and essential part of this reality.

Born as a family-run company, today we are a Group with almost 600 employees, divided into several application areas and facilities around the world. But all united by a single goal: personal and global growth, always respecting our founding values, whose greatest expression is in the passion and appreciation of the diversity of each person.

With this first magazine we would like to close 2018, thanking all the collaborators (employees, customers, but also suppliers) for their support and inaugurate 2019 (which promises to be a year full of news) under the best of auspices. Among the considerations that must be made is the one related to the strategy we decided to undertake: we will no longer reason by production unit, but by application sector (Railway/Energy/Electromechanical/Custom). In this way we will offer a complete productive and engineering service to our customers and affirm that we are definitely a Group.

We also hope that the 2019 can consolidate the results obtained this year, in order to strongly structure those markets that, in the last months and after years of efforts to conquer them, have started with very interesting collaborations (Australia and Holland, to name a few).

In 2019 we will honor these successes and sign our 90th anniversary with company initiatives aimed to consolidate the Group, to feel even more a single reality: employees and customers will be invited to join a path that also wants to be human, as well as industrial. Ours has always been a vocation that bases its roots in the social work and in support of the territory.

How to close this amazing year? To return to the initial question, we would like to greet 2018 with the hope of an equally profitable 2019.

We are working to leave a solid productive and technical asset to our future collaborators with the aim that, regardless of our presence, the company can continue to pursue our steps in respect of those values that we consider essential.

All this was made also possible today thanks to the professional and human heritage of a visionary friend and entrepreneur: Sergio Rebosio. With him and with the company he built we have been able to come full circle. You too, up above, deserve this success.

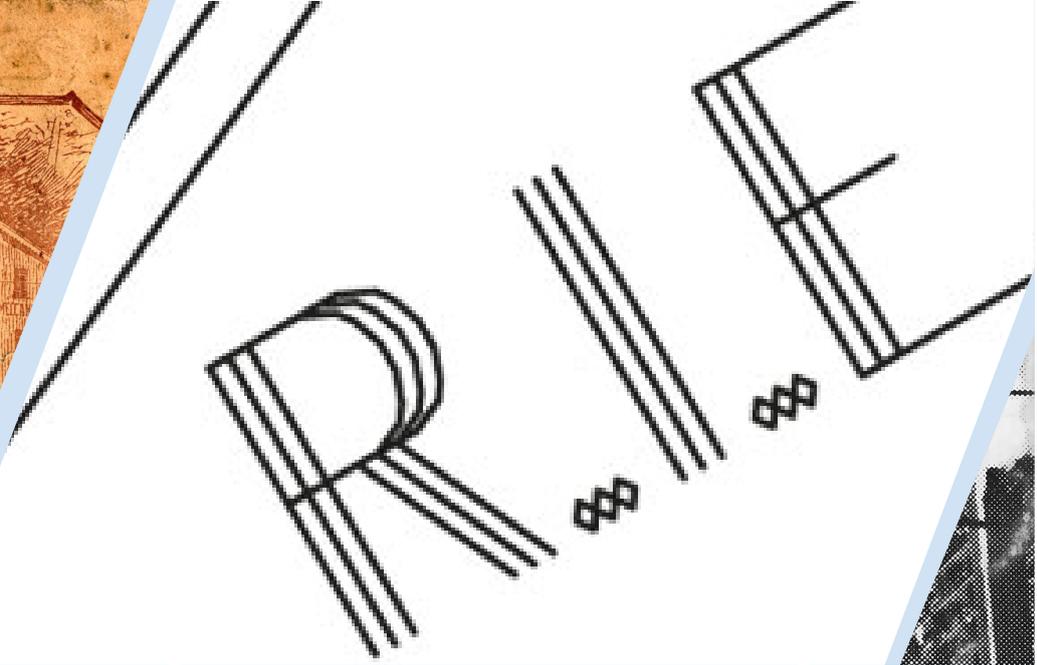
And finally we would like to close 2018 by thanking each of you for the demonstrated tenacity: everyone in every department of every company of the Group have contributed to put a piece in the success achieved today.

Thanks also to the customers, who show us confidence and give us the opportunity to grow up professionally every after year.

Our best wishes for the happiest Holidays ever go to each one of you and to your family.



# gb TIME LINE



INIZIO '900  
/  
EARLY 1900s

1920

La nostra storia inizia nei primi del 1900, con l'avvio della produzione di rubinetti e valvole da parte di Serafino Bonomi.

/

Our history begins in the early 1900s, with the start of the production of taps and valves by Serafino Bonomi

Anno di fondazione di R.I.E., oggi conosciuta come Rebosio.

/

Foundation year of R.I.E., today known as Rebosio.

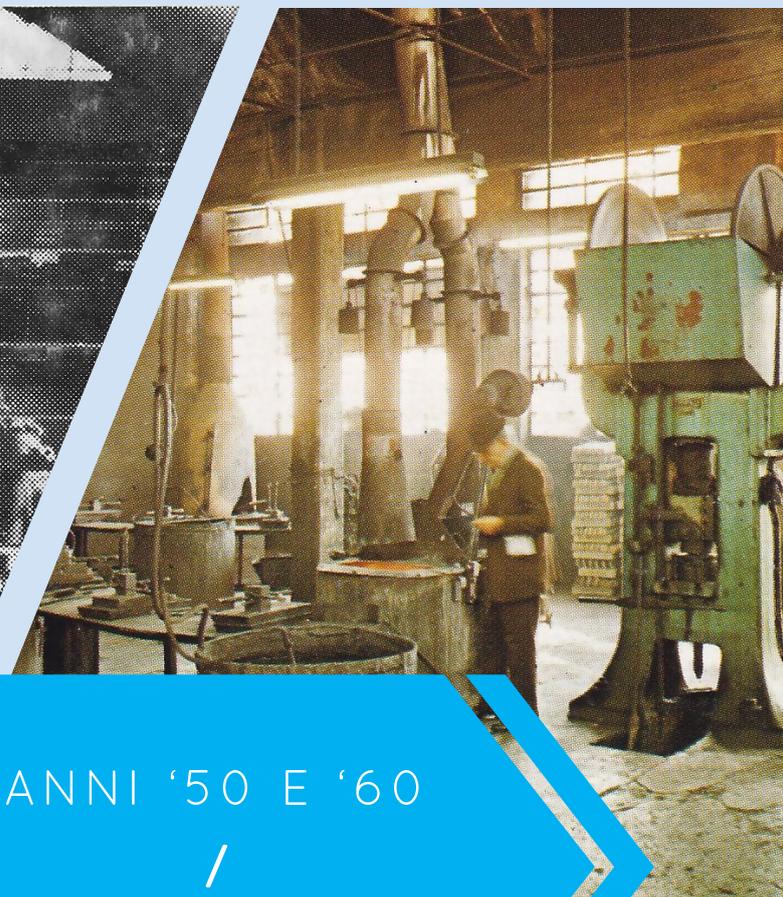


1928

Nel 1928 l'azienda si trasforma in una fonderia di leghe non ferrose, iniziando a percorrere la strada che, negli anni, ci avrebbe portato alla attuale produzione di Gruppo Bonomi.

/

In 1928 the company introduced a foundry for non-ferrous alloys, the starting point in the journey to today's production at Gruppo Bonomi.



ANNI '50 E '60

/

50's AND 60's

Negli anni del boom, la storia di Gruppo Bonomi si caratterizza per la forte espansione produttiva, grazie all'avviamento del reparto elettromeccanico. Proprio in questi anni, infatti, la famiglia Bonomi si specializza nella produzione di componentistica utile alla conduzione elettrica. Nello stesso periodo, Rebosio è tra i primi in Europa ad introdurre gli isolatori compositi in silicone come alternativa alla produzione in vetro o ceramica.

/

During the boom years, the history of Gruppo Bonomi is characterized by a comprehensive expansion in production capacity, thanks to the start-up of the electromechanical department. In these years the Bonomi family actually specialized in the production of components with application in electrical conduction. In the same period, Rebosio is among the first in Europe to introduce silicone composite insulators as an alternative to glass or ceramic production.

Bonomi Eugenio SPA entra permanentemente nel settore ferroviario, mentre Rebosio rafforza la produzione di isolatori compositi in silicone.

/

Bonomi Eugenio SPA officially enters the railway sector with electromechanical components and catenary equipment, alongside the Rebosio silicone composite insulators.

1992: Rebosio viene acquisita da ABB. Nel 1999 la sede produttiva di Bonomi Eugenio SPA si trasferisce a Montichiari, nell'attuale quartier generale di Gruppo Bonomi.

/

1992: Rebosio becomes a division of ABB. 1999 the Bonomi Eugenio SPA production site moves to Montichiari (which is the current company headquarters).

ANNI '70 E '80

/

70's AND 80's

ANNI '90 E '00

/

90's AND 00's



2002: Gruppo Bonomi acquisisce Rebosio Srl, società che rappresenta oggi il 25% del fatturato totale e che ci ha permesso di entrare nel settore energetico in maniera consistente, conquistando clienti come Enel, Terna e tanti altri nel mondo;

2008: nasce OMNIA, la prima mensola intelligente brevettata da Gruppo Bonomi (con l'aiuto di GCF e Satferr), che è oggi omologata in Italia e UK;

2011: Apre EB Rebosio Turchia, per coprire le esigenze di un mercato (quello del Middle East) sempre più esigente e rilevante;

2012: Gruppo Bonomi assorbe lo storico marchio Isoelectric la cui produzione viene mantenuta in Brasile, nella regione di Paranà.

2015: OEMB entra a far parte di Gruppo Bonomi, aprendo la nuova sede a Montichiari.

/

2002: Gruppo Bonomi bought Rebosio Srl, a division that today represents about 25% of our turnover and has allowed us to enter the energy sector in a disruptive and innovative way, winning customers such as Enel, Terna and other energy authorities around the world;

2008: Gruppo Bonomi (together with GCF and Satferr) patents OMNIA, the first smart cantilever which has been approved in Italy and GB);

2011: EB Rebosio opens its production facility in Turkey to effectively cover the needs of a demanding local Turkish market and enhance our international manufacturing output;

2012: Isoelectric becomes part of Gruppo Bonomi with its production of insulators staying in Brazil (Paraná region);

2015: OEMB becomes part of Gruppo Bonomi with its new headquarters in Montichiari providing switchgear solutions.

OGGI  
/  
TODAY



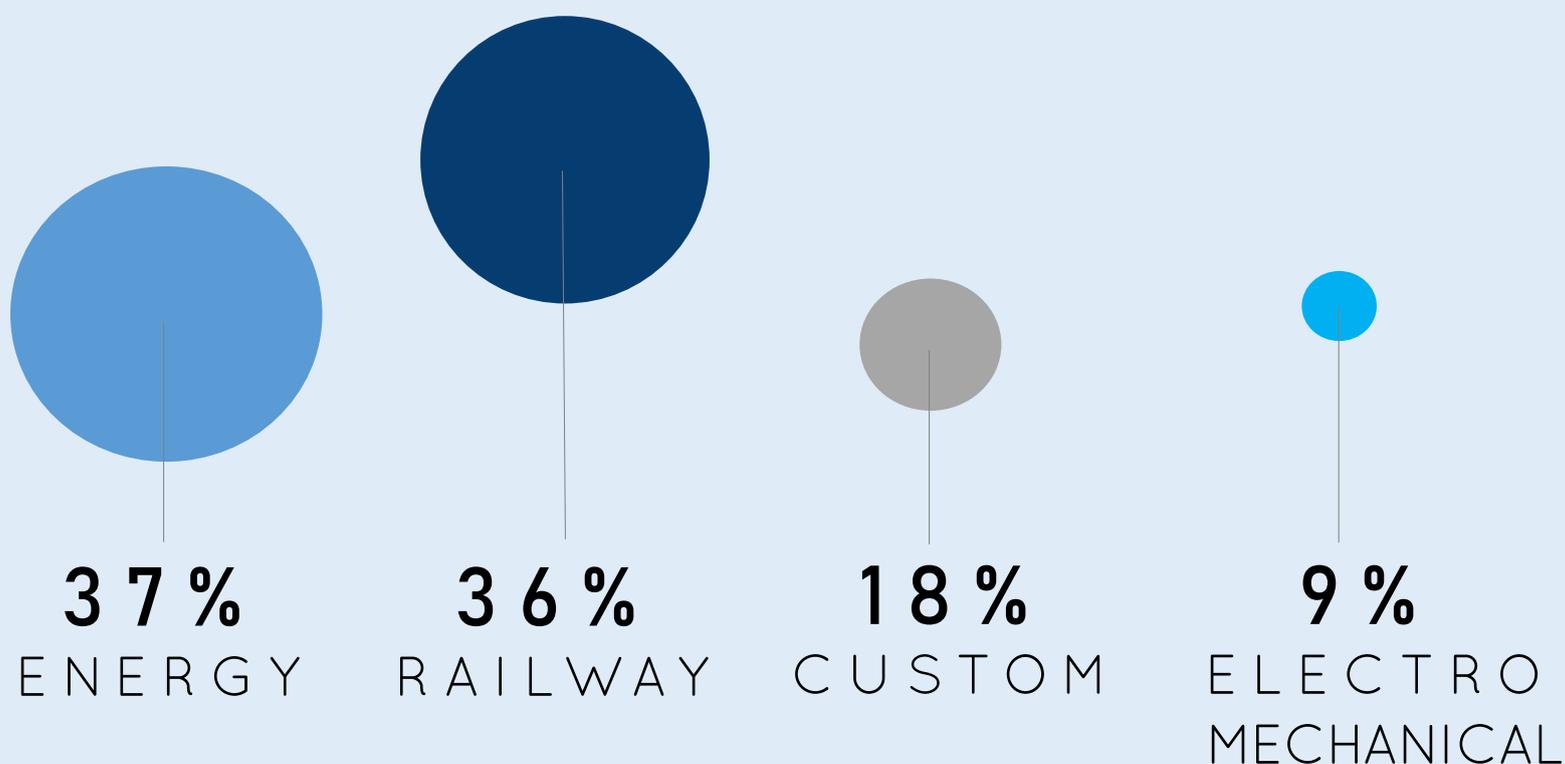
# gb2018 RESULTS

FATTURATO GENERALE / GENERAL TURNOVER

**113 milioni**

**+13%**

\*rispetto al 2017 / than 2017



**50%**  
EXPORT



**50%**  
ITALY

# gb JOB ANNIVERSARIES

40+

anni / years

MARIO PASTA;  
GIANNI GOBBO;  
IVO VALSECCHI.

30-39

anni / years

GIORGIO FUMAGALLI;  
RINALDO AIROLDI;  
ROBERTO DE CAPITANI.

25-29

anni / years

GUSTAVO BARTOLINI;  
COSTANTINO UBERTI;  
GIOVANNI BOLIS;  
VINICIO PAVONI.

21-24

anni / years

ANGELA CAMPANELLA;  
STEFANO COLTRO;  
CLAUDIO FAVER;  
ANGELO PERONI;  
THOMAS CAIO;  
DIALLO MAKAN DIT M.;  
DIAGNE ELHADJI;  
MARIO AIOLFI;  
LUCA CARETONI.

20

anni / years

STEFANIA ZANIBONI;  
KHADHRAOUI MONGI BEN;  
PIERLUIGI SAIANI;  
ALBERTO DAVI;  
ROBERTO MINARI;  
BAMPOQUE ANTONIO DUA;  
GIANLUIGI STABILE;  
PASQUALE FURFARO.

# gb2018 CASE STUDIES

JANUARY 2018

## L'ENTE ELETTRICO EGIZIANO SCEGLIE GRUPPO BONOMI

Nel corso del 2018 è stata conclusa la fornitura di quasi 9.000 isolatori 500 kV all'ente elettrico egiziano EETC. Gruppo Bonomi ha supportato la costruzione delle linee Assuit—New Akhmem e Borg Al Arab—Marsa Matrouh, per un totale di 435 km.

## THE EGYPTIAN ELECTRIC AUTHORITY CHOOSES GRUPPO BONOMI

The supply of almost 9,000 500 kV insulators to the Egyptian electric authority EETC has been concluded in 2018. Gruppo Bonomi has supported the construction of the two lines Assuit—New Akhmem and Borg Al Arab - Marsa Matrouh, for a total of 435 km.

MAY 2018

## FUERTEVENTURA : GLI ISOLATORI SONO DI GRUPPO BONOMI

Gruppo Bonomi, tramite il distributore spagnolo Disace Energía, ha completato la fornitura di 1.300 mensole isolate per T&D da 145 kV installate sull'isola di Fuerteventura, Spagna.

Il progetto, conclusosi nel mese di maggio, è stato frutto di una stretta e proficua collaborazione tra noi, il nostro distributore e Red Electrica Española, ente elettrico responsabile della realizzazione: con loro, infatti, si è studiata una particolare linea di fuga da applicare su tutti gli isolatori forniti (50mm per kV), che garantisce maggiori performance e migliore resistenza in condizioni climatiche particolari come quelle delle isole Canarie, dove vento e salinità importanti ne fanno da padrone.

## FUERTEVENTURA: INSULATORS ARE BY GRUPPO BONOMI

Gruppo Bonomi, through the Spanish distributor Disace Energía, has completed the supply of 1,300 145 kV insulated cantilevers for T&D which have been installed on the island of Fuerteventura, Spain.

The project, that ended in May, was the result of a close consultancy driven cooperation between us, our distributor and Red Electrica Española, the electricity company responsible for the project. Together we evaluated specific leakage distance to be applied to all provided insulators (50mm each kV) to guarantee greater insulator performance, and highlighted the strong climate resistance of our products where in the Canary Islands there are high winds and high levels of air salinity.



## L PROCESSO DI ELETTRIFICAZIONE FERROVIARIA IN UK AVANZA GRAZIE ALLE MENSOLE OMNIA DI GRUPPO BONOMI

L'elettrificazione della linea Stirling –Dunblane –Alloa fa parte del Programma EGIP (Edinburgh Glasgow Improvement Programme). Gruppo Bonomi, grazie al lavoro svolto con PACE Network, ha consegnato a settembre 2018 la fornitura relativa all'elettrificazione della Scozia centrale.

La potenza della via ferrata sarà incrementata di un +30%, portando il tempo di percorrenza a soli 42 minutes.

Gruppo Bonomi ha fornito oltre 500 mensole OMNIA a supporto di 120 km di filo, fornendo 25.000 v a una nuova flotta di 385 treni elettrici.

## UK RAILWAY ELECTRIFICATION PROGRAMME MOVES FORWARD THANKS TO BONOMI/OMNIA TECHNICAL CONSULTANCY

The Stirling-Dunblane-Alloa electrification project is part of the Edinburgh Glasgow Improvement Programme (EGIP). Gruppo Bonomi and its UK partner PACE Networks worked together to deliver the next phase of electrification to central Scotland's rail network. The route capacity has been increased by 30%, bringing journey times down to 42 minutes. Gruppo Bonomi provided over 500 OMNIA cantilevers supporting 120 km of wire delivering 25kV of power to a new fleet of electric class 385 trains.

## GRUPPO BONOMI FORNISCE ENERGIA ALLA PATAGONIA, LA REGIONE PIÙ ESTREMA DELL'ARGENTINA

Siamo orgogliosi di annunciare che l'installazione dei nostri isolatori in uno dei luoghi più difficili al mondo è stata completata nel mese di ottobre, anno corrente. Parliamo della Patagonia, regione argentina unica nel suo genere.

In questo luogo estremo, pianure sterminate sferzate dal vento convivono con ghiacciai perenni e due oceani si scontrano e si abbracciano in un'atmosfera molto salata. Come si può immaginare, queste condizioni meteorologiche hanno definito caratteristiche specifiche per i nostri isolatori: la produzione brasiliana del Gruppo Bonomi è stata in grado di lavorare a stretto contatto con le autorità argentine per l'energia al fine di fornire il miglior servizio possibile.

## GRUPPO BONOMI PROVIDES ENERGY TO PATAGONIA, ARGENTINA'S MOST EXTREME REGION

We are proud to announce that the installation of our insulators has just been completed in one of the most arduous places in the world, Patagonia. The Argentinian region is one of a kind: baron plains lashed by wind, perennial glaciers and two oceans that collide and embrace creating a very saline environment. As you can imagine these kind of weather conditions define specific requirements for our insulators: the Brazilian production of Gruppo Bonomi was able to work closely with the Argentinian authority for energy in order to provide the best possible solution and service.



## MEDINA—LA MECCA: INAUGURATA L'ALTA VELOCITA' CHE UNISCE LE DUE CITTA' SACRE

La linea ad alta velocità Mecca-Medina è stata inaugurata a settembre 2018, dopo anni di sforzi per completare un'opera dai tratti quasi faraonici. Questa ferrovia interurbana ad alta velocità si estende per 453 chilometri in Arabia Saudita e collega le città sante di Medina e Mecca, passando per il polo economic di Re Abdullah.

Gruppo Bonomi, tramite il distributore Disace Energía, ha fornito circa 100.000 isolatori ferroviari 25kV per la costruzione della linea, il cui scopo principale è quello di intensificare e migliorare il turismo religioso della zona.

## MEDINA—MECCA: THE HIGH SPEED LINE THAT LINKS THE TWO HOLIEST CITIES HAS BEEN INAUGURATED

The Mecca-Medina high-speed railway was inaugurated in September 2018 after years of sustained efforts to complete a very large project. This inter-city rail transport system is a 453-kilometre-long high-speed line in Saudi Arabia that links the Muslim holy cities of Medina and Mecca via the King Abdullah Economic City.

Gruppo Bonomi, through the distributor Disace Energía, has supplied around 100.000 25kV railway insulators for the construction of the line, whose main aim is to intensify and boost the tourism opportunities in the region.

SEPTEMBER 2018

# gb EB REBOSIO TURKEY

**E**ra il 2002 quando la direzione di Gruppo Bonomi decide di rilevare da ABB la produzione Rebosio. Sotto la guida della multinazionale svizzera, Rebosio aveva perso il proprio focus orientato alla fabbricazione di isolatori compositi in silicone, che è invece tornato in forza dopo l'acquisizione da parte della famiglia Bonomi.

Negli anni a seguire, la produzione EB Rebosio ha visto un boom importante nel mercato turco per il settore dell'alta tensione e, per questo motivo, decide nel 2011 di aprire il proprio stabilimento alle porte di Ankara, la cui posizione geografica risulta strategica in un paese esteso e a cavallo tra due continenti.

Tale scelta si traduce oggi nella volontà di una mantenere intatta una fetta di mercato (quella dell'alta tensione, appunto) e, allo stesso tempo, di implementare la produzione per la media tensione.

EB Rebosio Turchia chiuderà un 2018 soddisfacente che, nonostante le complicazioni di uno scenario economico-politico difficile e frastagliato, sigla oltre 8 milioni di fatturato, divisi tra mercato strettamente nazionale (70%) ed export in paesi limitrofi (30%).

La volontà della Direzione per il 2019 e per le strategie a venire è quella di puntare maggiormente sull'estero, in modo da consolidare la produzione della nostra ala turca che vanta lo stesso know-how, gli stessi macchinari e materiali utilizzati nello stabilimento italiano.

I colleghi di EB Rebosio Turchia sono 50 e si adoperano ogni giorno per garantire gli standard su cui la Direzione di Gruppo Bonomi ha fondato la propria storia produttiva.

Sempre in ottica di ampliamento, EB Rebosio Turchia ha negli ultimi anni iniziato a sviluppare il mercato ferroviario su territorio nazionale ed è oggi il distributore ufficiale di tutti i prodotti del gruppo per la regione.



In 2002 the management of Gruppo Bonomi decided to acquire Rebosio from ABB. Under the leadership of the Swiss multinational corporation, Rebosio lost its core focus on the manufacturing of silicone composite insulators. Since acquisition the focus has been restored ensuring Gruppo Bonomi became an industry leader in silicone composite insulators.

During the following years, EB Rebosio production experienced an important requirement boom in the Turkish high voltage market and for this reason decided to open a manufacturing plant near to Ankara in 2011. The geographical location is strategic in an extensive country that embraces two continents.

This investment in Turkey allowed us to maintain a slice of the high voltage market and simultaneously implement the production for the medium voltage market.

EB Rebosio Turkey will close a satisfactory 2018 that, despite the complication of a difficult and jagged economic/political scenario, will complete over €8 million in sales turnover, divided between the Turkish national market (70%) and exports to neighboring countries (30%).



EB REBOSIO TURCHIA E' SPECIALIZZATA NELLA PRODUZIONE DI ISOLATORI COMPOSITI IN SILICONE / EB REBOSIO TURKEY SPECIALIZES IN THE MANUFACTURING OF COMPOSITE SILICONE INSULATORS



The management's will for 2019 is a focus strategy of achieving more international business direct from Ankara. This ensures we capitalize on the investment made in the Turkish company that boasts the same know-how, machines and materials used in the Italian plant.

There are 50 colleagues working in EB Rebosio Turkey today and they guarantee, every day, to achieve the high standards on which Gruppo Bonomi Management has founded its production history upon.

Speaking about business expansion, in recent years EB Rebosio Turkey has started to develop the railway market in the national territory and is today the official distributor of all the group's products for this region.

## gb BRAZILIAN SNAPS

**G**ruppo Bonomi ha assorbito il marchio Isoelectric nel 2012 per assicurarsi il mercato del Sud America. La produzione è stata fin da subito mantenuta in Brasile, nella regione di Paranà, e, nel febbraio 2017 si sono inaugurati gli uffici e i nuovi spazi manifatturieri vicino alla città di Curitiba.

Gli investimenti sono stati destinati a un importante rinnovo degli impianti produttivi e alla selezione di un team di professionisti: sono infatti 50 i colleghi che operano ogni giorno per garantire la massima qualità e gli standard perseguiti in Italia.



**G**ruppo Bonomi acquired Isoelectric brand in 2012 to secure the South American market. The production was maintained in Brazil, in the Paranà region, and the offices and new manufacturing spaces near the city of Curitiba were inaugurated in February 2017.

The investments were destined to a major renewal of the production facilities and to the selection of a professional team: there are 50 colleagues actually working every day to ensure the highest quality and standards pursued in Italy.

**M**ettersi insieme è un inizio, rimanere insieme è un progresso, ma lavorare insieme è un successo - Henry Ford.  
Così inizia la pagina *Company* del sito di Grand Voltage, società operante in Romania e specializzata nella fornitura di materiale elettrico per il mercato locale. E, in effetti, il tipo di rapporto instaurato con Gruppo Bonomi è stato fin da subito fondato sull'idea di collaborazione e condivisione di know-how.

Oggi conosciamo meglio Gabriel Merlusca, Managing Director dell'azienda, che, grazie al costante lavoro con Andrea Lombardi (Area Manager di Gruppo Bonomi per i paesi dell'Est e per tutto il Sud Est Asiatico) e al supporto del fratello Tiberiu, ha creduto nel nostro prodotto, dando vita a una partnership estremamente fruttuosa. Questo lavoro sinergico vedrà il suo exploit nel 2019, attraverso progetti che si preannunciano fondamentali.

## **Ciao Gabriel, iniziamo con due parole sull'azienda: cosa fa e da quanto tempo è cliente di Gruppo Bonomi? Com'è nata questa collaborazione?**

Grand Voltage è un'azienda fondata nel 2010, che opera come rappresentante, distributore, product integrator ed EPC contractor.

La collaborazione con Gruppo Bonomi è cominciata nel 2016, quando Andrea Lombardi ci ha contattati per fissare un incontro presso la nostra sede in Romania.

## **Qual è stato il progetto più importante seguito insieme a Gruppo Bonomi? Come è nato e come si è sviluppato nel tempo?**

Tra i progetti più significativi di quest'anno c'è da ricordare quello relativo all'ottenimento della gara lanciata da Electrica Mun-

tenia: si tratta della fornitura di circa 56.000 isolatori 110kV da consegnare in più slot.

La linea da completare è la 400kV Medgidia.

## **Quali caratteristiche contraddistinguono Gruppo Bonomi nel mercato? E perché avete deciso di lavorare con noi?**

Devo dire che la qualità del prodotto è indiscutibile.

Gruppo Bonomi ha inoltre il vantaggio di poter contare su uno staff altamente qualificato, che è risponde in maniera tempestiva a tutte le nostre richieste.

Le risorse umane di Gruppo Bonomi hanno un'attitudine aperta a nuove idee, flessibile e un'ottima preparazione: questo ci ha dato la possibilità di dare risposte sempre più veloci ai nostri clienti,

## **2019: quali obiettivi, previsioni, speranze per i lavori in essere e in divenire con Gruppo Bonomi?**

L'esserci assicurati questo ordine, importante e strategico, si è tradotto in una situazione vincente e fruttifera per entrambe le parti coinvolte.

Per quanto riguarda il futuro, siamo ottimisti: speriamo di poter incrementare il fatturato e di creare una collaborazione sempre più forte con Gruppo Bonomi.

## **90 anni di Gruppo Bonomi: cosa augura a Gruppo Bonomi e alla collaborazione tra le nostre aziende per gli anni a venire?**

Auguriamo a Gruppo Bonomi un futuro pieno di successi e speriamo che i clienti come noi possano essere sempre soddisfatti del servizio e della qualità che offrite.

Vorremmo anche vedere Gruppo Bonomi ai vertici dei propri settori di riferimento e, soprattutto, del mercato rumeno.



GABRIEL MERLUSCA, MANAGING DIRECTOR DI GRAND VOLTAGE

GABRIEL MERLUSCA, MANAGING DIRECTOR AT GRAND VOLTAGE

**C**oming together is a beginning, keeping together is progress, working together is a success- Henry Ford.

This is the very beginning of the page "Company" of Grand Voltage website, a Romanian company specialized in the supply of electrical equipment for the Romanian market. The type of relationship they established with Gruppo Bonomi was actually immediately founded on the idea of collaboration and know-how sharing.

Today we are better acquainting with Gabriel Merlusca, the company's managing director, who, thanks to his constant work with Andrea Lombardi (Area Manager of the Bonomi Group for the Eastern countries and for the whole of South East Asia) and brother Tiberiu's support, believed in our product, giving life to an extremely fruitful partnership. This synergistic work will see its exploit in 2019, through projects that are expected to be fundamental.

**Hi Gabriel, let's start with a couple of words about the company you work for: what kind of business do you have? How and when did you start working with Gruppo Bonomi?**

Grand Voltage is a company founded in 2010, which is acting as representative and distributor, product integrator and EPC contractor. The business relationship with Gruppo Bonomi started in 2016 when Mr. Andrea Lombardi contacted and met us in our headquarters in Romania.

**Which is the most important project you together with Gruppo Bonomi worked on? How is it born?**

This year as a main project we have been awarded a tender by Electrica Muntenia for an important supply of around 56.000 pieces of 110kV insulators to be delivered in several lots.

The line to be completed is the 400kV Medgidia.

**Which are the features that differentiate Gruppo Bonomi from the competitors? And why did you decide to work with us?**

I actually have to say that product quality is undisputed. Furthermore Gruppo Bonomi has the advantage to count on a very professional personnel who are always able to promptly answer our inquires.

Open minded, skilled and flexible people working in Gruppo Bonomi gave us the chance to give faster responses to our clients.

**2019: which are your goals, forecasts, hopes for the works in progress and in the making with Gruppo Bonomi?**

Securing this important and strategic order was the ideal win-win situation every company would like to have.

For the future we are optimistic we can develop a larger turnover and create a stronger cooperation and partnership with Gruppo Bonomi.

**Gruppo Bonomi's 90th Anniversary: which are your wishes for us and your expectations for the years to come?**

We wish Gruppo Bonomi a very succesful future and we hope your clients will be more and more satisfied about the delivered quality.

We also would like to see Gruppo Bonomi on the highest level in related sectors and in the Romenian developing market.



QUARTIER GENERALE DI GRAND VOLTAGE A BUCAREST / GRAND VOLTAGE HEADQUARTES IN BUCAREST

# gb COMMUNITY COMMITMENTS

**L**a visione di Gruppo Bonomi ha da sempre un taglio di tipo umanitario e sociale, con una particolare attenzione alle esigenze delle aree geograficamente più vicine. Essere imprenditori significa a volte dover tornare qualcosa al territorio che ci ha ospitato e fatto crescere ed è proprio da questa consapevolezza che nasce la volontà della Direzione di continuare un percorso iniziato anni fa e che si concretizza oggi con risultati molto soddisfacenti.

Il 2018, anno che si è concluso con numeri importanti, ha visto un particolare impegno: ci teniamo a presentare uno dei progetti più significativi sostenuti nel corso degli ultimi mesi. Desideriamo rendervi partecipi, per trasmettere a ognuno di voi il nostro desiderio e per mettere su carta un impegno che vogliamo continuare nel tempo anche grazie all'aiuto di tutti voi.



**B**eing a successful entrepreneurial business we have the opportunity to return something back to the region that has been our host and allowed us to grow.

The Bonomi management team have had this in mind for many years and through kind investment over time have delivered positive results.

From this awareness comes the management's will to continue a path started years ago and which is having very satisfactory results today.

In 2018, a year of positive growth numbers, Gruppo Bonomi has invested effectively to give back to the region. We would like to share with you one of the most interesting. This is an example of our continued commitment as we move forwards, and we would like to thank all of you for the support we can achieve together.



I dispositivi Gloreha costituiscono la combinazione tecnologica più avanzata a supporto della riabilitazione della mano e dell'arto superiore e sono al servizio di pazienti, medici e terapeuti.

Attraverso percorsi riabilitativi che seguono i pazienti in tutte le fasi del recupero neuromotorio, i prodotti Gloreha favoriscono il loro reinserimento nella vita quotidiana.

Questi dispositivi hanno visto sviluppo tecnologico e realizzazione grazie allo sforzo comune, determinato e originale, di 11 piccole e medie imprese del distretto industriale di Lumezzane (BS). Tra queste c'è il nome di Gruppo Bonomi che, insieme alle altre realtà industriali di questo progetto, a prestigiosi istituti di ricerca e centri di riabilitazione italiani ed europei, è stato in grado di superare i propri confini tradizionali e lanciare una sfida globale: condividere investimenti in ricerca e sviluppo rivolti a mercati innovativi, valorizzando il know-how acquisito in decenni di storia manifatturiera nell'ambito della meccanica e dell'elettronica.

Gloreha devices are the most advanced technological combination to pursue hand and upper limb rehabilitation and they are at the service of patients, doctors and therapists.

Through rehabilitation programs that follow patients in all phases of neuromotor recovery, Gloreha products encourage their comeback to daily life.

Gloreha devices have been researched, designed and manufactured thanks to the synergistic, motivated and original approach of 11 SMEs from the industrial area of Lumezzane (BS): among these is Gruppo Bonomi. Gruppo Bonomi, together with the other companies, research facilities, Italian and European rehab centers were able to go beyond the traditional borders, by investing in R&D, focusing on innovative markets and enhancing the know-how reached after decades of experience in the field of mechanics and electronics.



